

PLATAFORMA



Omnichannel



MANUAL DO USUÁRIO



Versão do manual: V1.12/20

SUMÁRIO

CRM		02
Contatos		02
Adicionar Contato		03
Lista de Contatos		04
Editar Contato		05
Visualizar Contato		05
Encaminhar Contato		10
Pesquisar Contato		10
LEADS		11
Modo de visualização		12
Visualizar Lead		14
Dados do Lead		15
Histórico		17
Eventos		17
Compromissos		18
Transformar Lead em	Contato	19
Encaminhar Lead		19
Remover Lead		19
Proposta		20
Lista de Propostas		20
Adicionar nova Propo	sta	21
Workflow		24
Blacklist da Proposta		24
Pesquisar Propostas		25





O módulo CRM garante que você tenha uma visão 360° dos clientes. Ele te dará uma visão centralizada de todos os dados, informações, propostas e históricos de cada cliente. O AiO! Agent divide o módulo CRM em 3 (três) seções:

CONTATOS • LEADS • PROPOSTAS

CONTATOS

A Plataforma AiO! oferece um controle total do relacionamento com os clientes. Você pode adicionar novos clientes ou transformar leads em contatos.





ADICIONAR CONTATO

Os contatos podem ser importados pelo seu gestor, mas, você também é capaz de adicionar novos contatos de forma manual. Para adicionar um novo contato, clique no ícone "**ADICIONAR NOVO CONTATO**". A Plataforma abrirá uma nova janela conforme imagem abaixo:

MENU SUPERIOR

B Salvar Alterações	Cancelar Alterações	MENU LATERA	L
Criar Nova Indicação	Criar Novo Compromisso	Informações	¥,
Criar Nova Proposta	Encaminhar Contato?	Contatos Vinculados	
		Indicações	3.
← 💾 ⊗ 🎾 🛍 📄 🚛 ADICIONAR CONTATO - Informações		L Histórico	8.
Dados Principais Dados Complementares		Eventos	
DADOS PESSOAIS	DADOS ADICIONAIS		0
ID	Local Nascimento	La Compromissos	ᇤ
Tipo do Contato Pessoa Física	▼ Nacionalidade		
CPF	Dependentes	Propostas	
RG	Orgão Exp. (RG)		
Tratamento	Data Emiss. (RG) 21/12/2020		A
Nome	Nome da Mãe	Tickets	
Sobrenome	Nome do Pai		

Para criar o novo contato, preencha as informações desejadas. Em seguida, clique no ícone **"Salvar Alterações"** localizado no menu superior.

OBSERVAÇÃO: A Plataforma **AiO!** permite configurar um campo indexador. Este campo tem como objetivo não permitir que sejam adicionados contatos duplicados. O seu gestor pode configurar o campo de indexação entre: *CPF/CNPJ, Nome, Código externo, E-mail* ou *Telefone*.

Por exemplo: Seu gestor selecionou o CPF como campo indexador. Ao tentar cadastrar um CPF já registrado, o AiO! Agent exibirá um erro dizendo que o contato já existe e exibirá um link para abrir o contato encontrado em duplicidade.



LISTA DE CONTATOS

No topo da lista de contatos é possível visualizar informações gerais sobre todos os seus contatos. A Plataforma informa a quantidade total de contatos e a quantidade exata de contatos não visualizados e não contatados:





- Potencial do contato: Exibe o potencial do contato;
- Origem do contato: Exibe a origem do contato (importação ou manual);
- Visualizado: Indica se o contato já foi visualizado anteriormente;
- · Contatado: Indica se houve contato anteriormente;
- Indicação: Indica se o contato é uma indicação de outro contato.



MANUAL DO USUÁRIO

EDITAR CONTATO

Para visualizar e/ou editar as informações de um contato, clique no ícone "**Editar Contato**" ou dê um duplo clique sobre o nome do contato.

VISUALIZAR CONTATO

Ao editar ou dar um duplo clique sobre o nome do contato, o AiO! abrirá uma nova janela com todas as informações do contato. Veja a seguir mais detalhes e saiba como utilizar cada item da barra lateral do contato:

INFORMAÇÕES: Os dados pessoais e adicionais exibidos pelo **AiO!** Agent podem variar de acordo com a configuração realizada para o seu perfil de usuário. Apenas o gestor da Plataforma tem a capacidade de selecionar e remover as informações exibidas.

Potencial do Contato	👔 Origem do Contato	Visualizado
👃 Contatado	11. m	ndicado
Dados Principais Dados Complementares		
DADOS PESSOAIS	DADOS ADICIONAI	S S
ID 000000004	Local Nascimento	
Tipo do Contato Pessoa Física	▼ Nacionalidade	
CPF 000.000.000-00	Dependentes 0	
RG	Orgão Exp. (RG)	
Tratamento Sr.	▼ Data Emiss. (RG) 18	/12/2020 31
Nome Marcos Marçal	Nome da Mãe	
Sobrenome	Nome do Pai	
Apelido	Profissão	esenvolvedor 🗸
Estado Civil Solteiro	 Renda Mensal 	
Data Nascimento 18/12/2020	31 Valor Patrimonial	
Código Externo		

Se você deseja cadastrar alguma informação que não possui um campo específico, você pode utilizar a aba "**DADOS COMPLEMENTARES**". Nesta aba você é capaz de incluir informações em até 20 campos livres.



Você pode utilizar o campo "**ANOTAÇÕES**" para registrar observações sobre o contato:



Alguns dados permitem que você altere a nomenclatura, adicione e/ou remova mais campos. Ao lado de alguns campos, a plataforma exibe um botão de **EXECUTAR AÇÃO**. A ação pode ser alterada de acordo com o campo preenchido. Elas podem variar entre discagem rápida, enviar e-mail, acessar website, entre outros.



Clique para Adicionar ou Remover campos

Alterar nome do campo: Sempre que houver esta opção, você pode clicar para selecionar o nome do campo. Os parâmetros são cadastrados pelo seu supervisor.

1 Alexandre		
Telefone 🖉	(_)	ේ
		<u>- Remover</u> + Adicionar
		🗹 🛛 Executar Ação 🛛 🖌

O AiO! Agent é capaz de diminuir seu trabalho de preenchimento com a funcionalidade "autocomplete". Ao digitar o CEP, a plataforma preenche automaticamente os outros dados do endereço (logradouro, bairro, cidade, estado e país).

ENDEREÇOS				
Receber Corresp.				
Entrega 🥖				
CEP				
Logradouro		Número		
Complemento		Bairro		
Cidade	Estado	País		
HISTÓRICO			<u>- Remover</u>	<u>+ Adicionar</u>

Informe o CEP, em seguida preencha apenas o Número e o Complemento do Endereço



CONTATOS VINCULADOS: Utilize esta função para visualizar contatos vinculados e vincular novos contatos. Em "**PESQUISAR CONTATO**" digite o item que deseja pesquisar para localizar o contato. O resultado da pesquisa será exibido logo abaixo.

Nome / Razão S	TELECOM	Telefone	
CPF / CNPJ		E-Mail	
			Pe
CPF / CNPJ	Nome / Razão Social	Sobrenome / Nome Fantasia	Pe Criar Vínculo
CPF / CNPJ	Nome / Razão Social Andrade Telecom	Sobrenome / Nome Fantasia	Pe Criar Vínculo

Clique no ícone "CRIAR VINCULO". 🧹

Por exemplo: Caroline trabalha na empresa X, ambos estão cadastrados no sistema. Você pode utilizar a função **Vincular contato** para indicar que os dois contatos estão relacionados.

Os contatos vinculados serão exibidos conforme a imagem apresentada abaixo:

CPF / CNPJ	Nome / Razão Social	Sobrenome / Nome Fantasia	Remover Vinculo
United to the second	Lu Telecom		\$3

Indicações: Você pode visualizar uma lista com as indicações do contato.

EDITAR CONTATO - Indicações 1	h.		•		٠,
-------------------------------	----	--	---	--	----

				С
Data / Hora	Nome / Razão Social	Sobrenome / Nome Fantasia	Abrir Contato	
25/10/2018 10:55	Andriele	Leal	.	

Clique para abrir o contato indicado 🛹

Para criar uma nova indicação, clique no ícone **"CRIAR NOVA INDICAÇÃO"** localizado no menu superior. Preencha os dados do contato indicado e clique em salvar.



CONTATOS VINCULADOS: Utilize esta função para visualizar contatos vinculados e vincular novos contatos.

¹ /2000000 ¹ /200000 ¹ /20000 ¹ /200000 ¹ /2000000000 ¹ /20000000000	Para vincular um contato, clique na abra o contato clicando na engrenagem à direita
	Após abrir as informações do contato, clique em "contatos vinculados", segunda opção no menu à direita
PESQUISAR CONTATO PESQUISAR CONTATO Nome / Razlo 5 marces CPE / CV9 CPE / CV9 CPE / CV9 Nome / Razlo Socia Sobrename / Nome Partaes Over Vocab Over V	Ao abrir a página, vá em " PESQUISAR CONTATO " digite o item que deseja pesquisar para localizar o contato. O resultado da pesquisa será exibido logo abaixo.
PEQUISAR CONTATO Nome / Rash 5 CP / CM9 E Mail OP / OP3 Nome / Rash Socid Sderenne / Nome Finities OW / OP3 Merce Margal	Clique no ícone "CRIAR VINCULO".

Por exemplo: Caroline trabalha na empresa X, ambos estão cadastrados no sistema. Você pode utilizar a função **Vincular contato** para indicar que os dois contatos estão relacionados.

Os contatos vinculados serão exibidos conforme a imagem apresentada abaixo:

EDITAR CO	NTATO - Contatos Vind	culados 2	lhs		2.	72
CPF / CNPJ	Nome / Razão Social	Sobrenome / Nome Fantasia		Remove	er Vínculo	
Linchanechancile	Lu Telecom				\$3	

Clique no ícone "Remover Vínculo" para desvincular contato.

Indicações: Você pode visualizar uma lista com as indicações do contato.

EDITAR CONT	ATO - Indicações	1	lh. [2 <		1
						C
Data / Hora	Nome / Razão Social	Sobrenome / Nome Fantasia			Abrir Contato	
25/10/2018 10:55	Andriele	Leal			\$	

Clique para abrir o contato indicado

Para criar uma nova indicação, clique no ícone **"CRIAR NOVA INDICAÇÃO"** localizado no menu superior. Preencha os dados do contato indicado e clique em salvar.



HISTÓRICO: Nesta aba, você é capaz de visualizar todas as anotações realizadas pelos agentes. Utilize o campo "HISTÓRICO" em Dados Complementares para adicionar informações sobre o contato. Sempre que você faz uma alteração nos dados do contato, o AiO! Agent exibe um alerta questionando se você deseja adicionar um novo comentário:



Clique SIM para adicionar uma nova anotação

Se você optar por não adicionar um comentário, a plataforma registra automaticamente uma anotação dizendo: "*Usuário optou por não adicionar um histórico*".

Timeline Telefonia Chat Mensageria Anotações NPS	
	k
Data / Hora Usuário Anotação	•
21/12/2020 12:15:50 Marcos Marcal Usuario optou por nao adicionar um historico	10
21/12/2020 12:15:03 Marcos Marcal 1	

Nesta mesma janela de visão 360°, você ainda é capaz de navegar entre **Histórico de Chamadas, Histórico de Chat, Histórico de Mensageria** e **Histórico de NPS**, para visualizar o histórico detalhado dos atendimentos realizados.

	imeline	Telefor	nia	Chat	Mensageria	Anotações	N	PS
Tonation To			Anatações	100				A
							0	23
Data / Hera	Unders		Avetação					
21/12/3828 12:19:59	Marcos Marcol		Usuario spitos pr	e na addenar or	hadarica			41
21/12/809 12:19:45	Harcos Harcol		1					2.



MANUAL DO USUÁRIO

EVENTOS: Exibe todas as ações executadas pelos usuários. O AiO! Agent exibe quem visualizou o contato, editou informações e/ou efetuou uma discagem.

				\sim
Data / Hora	Usuário	Evento	Dados	^
08/11/2018 17:16:54	Ingrid Fonseca	Visualizou os Dados do Contato		
08/11/2018 17:16:51	Ingrid Fonseca	Editou os Dados do Contato		
08/11/2018 17:16:04	Ingrid Fonseca	Visualizou os Dados do Contato		

COMPROMISSOS: Permite visualizar todos os compromissos vinculados ao contato.

Data	Hora	Assunto	Tipo	Status do Compromisso	Abrir Compromisso
09/11/2018	15:00:00 - 16:00:00	Reunião	Telefone	Ativo	•

Para criar um novo compromisso vinculado ao contato, clique no ícone "**Criar Novo Compromisso**" localizado no menu superior. Preencha os dados e clique em salvar.

PROPOSTAS: Permite visualizar todas as propostas vinculadas ao contato.

Data / Hora	Usuário	Proposta	Código Externo	Status	Valor	Abrir Proposta
11/10/2018 11:01	Ingrid Fonseca	000000087		Proposta Inicial 1	R\$1.100,00	•

Para criar uma nova proposta, clique no ícone "**CRIAR NOVA PROPOSTA**" no menu superior. Preencha as informações da nova proposta e clique em salvar.

TICKETS: Permite visualizar e criar novos tickets vinculado ao contato.





MANUAL DO USUÁRIO

ENCAMINHAR CONTATO



Você pode encaminhar seu contato para outro usuário. Basta clicar em "**ENCAMINHAR CONTATO?**" na barra do menu superior. Selecione o destinatário e clique em "**Salvar e Encaminhar**". As alterações realizadas serão salvas e o contato será encaminhado.

PESQUISAR CONTATO

A Plataforma **AiO!** oferece campos para você realizar pesquisas detalhadas. Preencha os campos desejados e clique em pesquisar. O resultado da pesquisa será exibido logo abaixo do campo de pesquisa, correspondente aos dados preenchidos.

Q Pesquisa			Ŧ
Código	Nome / Razão S	Documento	
Telefone	E-Mail	Endereço	
Apelido	Código Externo		
			Limpar Pesquisar

Observação: Para realizar uma pesquisa de documento digite todos os números em sequencia sem pontos, espaço e/ou hífen.

O AiO! Agent permite que você abra até 10 (dez) contatos simultaneamente. As janelas serão exibidas no canto superior direito.



Clique nos ícones para alternar entre as janelas ou utilize o teclado.

• Você pode utilizar o atalho CTRL + Número da Janela para alternar entre janelas.



LEADS

Os Leads são adicionados através da importação de mailings e podem ser uma ótima oportunidade de negócio. Seu supervisor é capaz de realizar configurações avançadas para você trabalhar seu Lead da melhor maneira possível. A Plataforma AiO! é capaz de distribuir e ordenar os Leads estrategicamente.





ATUALIZAR LISTA DE LEADS





HOTLEADS: Visualizar Leads Hotleads.



CONTATOS NÃO CONTATADOS Visualizar Leads não contatados.



CONTATOS NÃO VISUALIZADOS: Visualizar Leads visualizados.



CONTATOS INDICADOS: Visualizar Leads indicados.

MODO DE VISUALIZAÇÃO:



Visualizar Lista



Visualizar Funil



Metas de Contato



LISTA D	E LEA	DS -	Visua	alizar	⁻ Lista					Total de Lea	ds Não visualizado 1	os Não Contatado 5
Indicador	uisa es					Lead	Nome	e	Persistê	ncia	Classificação / Sub Classificação	
h. C	۲		" 1	1	*	0000088286	Letíci Cavalci	i a anti Pereira	0			•
h. C	۲	1 ₁	73.	1		0000088287	Gusta Fernar	avo ndes Barbosa	0			•
h., C	۲	1.	31	2	\star	0000088284	Victo Rocha	r Almeida	0			•
h. C	۲	.	Ľ.			0000088288	Evely Martin	n s Gomes	0			•
ha C	۲	1	'n.			0000088285	Soph i Cavalo	ia anti Rodrigu	0			•
									Clique	e para e	ditar lead	Į
<u> </u>	ND		DC	DRI	ES C	DO LEA	D					
h.	Pote	ncia	l do	Cont	ato		Orige	em do C	ontato		Visualiz	ado
2.	Co	ntat	ado		•1	Indica	ção		Propos	ta	🖈 Fixar	ao topo

MODO DE VISUALIZAÇÃO - LISTA:

- **Potencial:** Exibe o potencial do Lead;
- Origem: Exibe a origem do lead (importação ou manual);
- Visualizado: Indica se o lead já foi visualizado anteriormente;
- · Contatado: Indica se houve contato anteriormente;
- · Indicação: Indica se o Lead é uma indicação de outro contato;
- Proposta: Indica se há propostas para o Lead;
- Fixar ao topo: Indica se o lead esta fixo ao topo.



MODO DE VISUALIZAÇÃO - FUNIL

O modo de visualização em **FUNIL** apresenta a visualização de um funil subdividido de acordo com seu total de Leads, quantidade contatada, quantidade visualizada e novos leads:



MODO DE VISUALIZAÇÃO - METAS DE CONTATO

O modo de visualização **METAS DE CONTATO** permite que você visualize quantos Leads você contatou durante o dia:



Ingrid Fonseca



VISUALIZAR LEAD

Para visualizar um Lead clique no ícone "**Editar Lead**" ou dê duplo clique sobre o lead. O seu gestor pode configurar a plataforma para abrir os Leads automaticamente. Quando ativada essa opção, a Plataforma exibirá um temporizador no canto superior esquerdo da tela:



O temporizador indica quanto tempo você tem até o Lead abrir automaticamente. Esse tempo é configurado pelo seu supervisor. O Supervisor também é capaz de adicionar um temporizador de discagem. Ou seja, após o tempo configurado o **AiO!** Agent discará para o telefone do lead automaticamente.

	Observa	<mark>ção:</mark> Os tempo estiv	rizadores se /er com o st	rão ir atus (niciado dispor	os apen nível.	as qua	indo vo	ocê	
 ▲ (2000) ▲ (1) De ④ 14h18 	5) Marcos Marcal senvolvimento 🛱 04:49:07 🕐 0	Gestão de Pausas Selecione 00:04:04	✓ II ∑ 00:00:00	V Telefonia	Q Chat	Mensageria Co	U U U U U U U U U U	CRM	FAQ	Auto Gestão
) 🛞 👼 📄	1 C 1				hu. 🖬				10
Códig	∞ 000000168	Persistência O	Classificação Classificação A P	rincipal	Sub Class Classifica	sificação ção Sub A Aux	Últir tiliar 2	na discagem 1/12/2020 14	:08:44	*
Dade	os Principais Dad	os Complementares								

MENU SUPERIOR





MENU LATERAL



Dados do Lead

Histórico

Compromissos

Eventos

DADOS DO LEAD

Código	Persistência	Classificação	Sub Classificação	Última discagem
0000088286	5			12/11/2018 12:13:43
1				

Informações gerais sobre o Lead

- CÓDIGO: Código do Lead;
- PERSISTÊNCIA: Quantidade de vezes que você entrou em contato com o lead;
- CLASSIFICAÇÃO: Última Classificação utilizada para o lead;
- SUB CLASSIFICAÇÃO: Última sub classificação utilizada para o lead;
- ÚLTIMA DISCAGEM: Data e hora da última discagem realizada.

DADOS DO DISCADOR: Exibe mailing e campanha do Lead:

DADOS DO D	ISCADOR	
Campanha	Campanha Black Friday	
Mailing	Mailing - Black Friday	

INFORMAÇÕES DO LEAD: Exibe os principais dados do Lead: Nome, E-mail, Documento, Pedido e Código Externo.

INFORMAÇÕES DO LEAD



Ao ativar a opção Fixar Lead, o lead é exibido sempre no topo da lista de Leads.



TELEFONES: Exibe uma lista com todos os telefones do lead:

		TELEFONES
ď	(11) 3656-2045	Telefone 01
ď	(11)95933-0481	Telefone 02
	(11)96237-3192	Telefone 03
ď	(11)11111-1111	Telefone 04
ď	(11)66666-6666	Telefone 05
đ	(11)44444-4444	Telefone 06
+ Adicionar		
<u>+ Adicio</u> Discagem Rápida 4	(11)44444-4444	Telefone 06

A Plataforma AiO! é capaz de exibir um status para cada telefone cadastrado. Os status podem variar entre: *Telefone Novo (Nunca Discado), Telefone já discado e Telefone bloqueado*.

Observação: Passando o mouse em cima dos números já discados é possível visualizar o número de vezes, a data e hora da última discagem e a classificação utilizada para o número.

HISTÓRICO: Neste campo você pode digitar uma anotação ao Lead:

HISTÓRICO

DADOS COMPLEMENTARES

Na aba "**Dados Complementares**" ao lado de Dados Principais, você pode adicionar até 20 campos personalizáveis:

DADOS ADICIONAIS DO LEAD						
Carro	Santana					



HISTÓRICO

Nesta aba, você é capaz de visualizar todas as anotações realizadas. Utilize o campo "**HISTÓRICO**" em Dados do Lead para adicionar novas anotações.

HISTÓRICO	li li	h.	2	L.	72	*

Data / Hora	Usuário	Anotação
12/11/2018 11:16:02	Ingrid Fonseca	Novos telefones adicionados.
12/11/2018 11:14:30	Ingrid Fonseca	Usuario optou por nao adicionar um historico
09/11/2018 17:41:42	Ingrid Fonseca	Usuario optou por nao adicionar um historico
09/11/2018 17:40:25	Ingrid Fonseca	Usuario optou por nao adicionar um historico

Sempre que você salvar qualquer alteração realizada no Lead, o AiO! Agent exibe uma mensagem questionando se você deseja adicionar um novo comentário:



Clique SIM para adicionar uma nova anotação

Se você optar por não adicionar um comentário, a plataforma registra automaticamente uma anotação dizendo: "Usuário optou por não adicionar um histórico".

EVENTOS

Exibe todas as ações executadas. O **AiO!** Agent exibe a data e horário que você visualizou o Lead, editou informações e/ou efetuou uma discagem.

EVENTOS

- h.. 📭 👁 🎝 🤼 🖹 🖈

Data / Hora	Usuário	Evento	Dados	^
12/11/2018 12:13:42	Ingrid Fonseca	Efetuou uma Discagem	11959330481	
12/11/2018 12:13:16	Ingrid Fonseca	Efetuou uma Discagem	1136562045	
12/11/2018 12:11:58	Ingrid Fonseca	Visualizou os Dados do Contato		
12/11/2018 12:11:20	Ingrid Fonseca	Efetuou uma Discagem	11959330481	
12/11/2018 12:11:06	Ingrid Fonseca	Efetuou uma Discagem	11959330481	
12/11/2018 12:10:23	Ingrid Fonseca	Visualizou os Dados do Contato		



COMPROMISSOS

Permite visualizar todos os compromissos vinculados ao Lead:

COMPROMISSOS

- h.. 🖪 👁 🎝 🤼 🖹 🖈

Data	Hora	Assunto	Тіро	Status do Compromisso	Abrir Compromisso
13/11/2018	10:00:00 - 11:00:00	Apresentação	Telefone	Ativo	\$

Clique em "Abrir Compromisso" para editar um compromisso ativo

Para criar um novo compromisso, clique no ícone "CRIAR NOVO COMPROMISSO" localizado no menu superior.

NOVA PROPOSTA

Clique em "**CRIAR NOVA PROPOSTA"** no menu superior para criar uma nova proposta para o lead. As propostas criadas serão adicionadas na aba **PROPOSTAS** do contato vinculado ao lead.

Observação: A Plataforma só permite a criação de propostas para Leads que possuem um contato vinculado.

← 💾 (\otimes				
ADICION	NAR PROPOSTA				
Dados da	Proposta Dados Complementares				
PESQUISAR	СОЛТАТО				
Nome / Razão	S Evelyn Martins Gomes	Telefone	11959330481		
CPF / CNPJ	77777777777	E-Mail			
					Limpar Pesquisar
SELECIONAR					
Campanha	Vcrm2				~
SELECIONAR	R PRODUTOS E SERVIÇOS				
ltem P	Produto / Serviço	Quantidade	Valor Unitário	Valor Total	Situação do Item
Selecione	~	1			
SELECIONAR	R FORMA DE ENTREGA				



TRANSFORMAR LEAD EM CONTATO

No menu superior, clique no ícone "ADICIONAR CONTATO" para utilizar as informações do Lead em um novo contato. O novo contato criado com as essas informações ficará vinculado ao lead.



ENCAMINHAR LEAD

Você pode encaminhar seu Lead para outro usuário. Basta clicar em "**ENCAMINHAR LEAD?**" no menu superior. Selecione o destinatário e clique em "Salvar e Encaminhar". As alterações realizadas serão salvas e o Lead será encaminhado.

REMOVER LEAD

Para remover um Lead, clique no ícone "Remover Lead" localizado no menu superior.



Clique SIM para confirmar a remoção ou NÃO para cancelar.

PESQUISAR LEAD

Para pesquisar um Lead específico, utilize o modo de visualização em lista. Em seguida, abra o campo de pesquisa e preencha os dados que deseja pesquisar:

Código	Nome / Razão S	Documento	3
Felefone	E-Mail	Pedido	
Campanha	Mailing		



PROPOSTAS

Na aba propostas você pode elaborar e atuar no acompanhamento de propostas. As propostas podem ser criadas, também, diretamente do Contato e/ou Lead.

LISTA DE PROPOSTAS

Essa lista apresenta a visão geral de todas as propostas criadas, apresentando a data de emissão, data de validade, cliente, usuário, status e valor total de cada proposta.

Proposta	Data de Emissão	Data de Validade	Cliente	Usuário	Status	Valor Total	
000000089	13/11/2018 12:24:12	13/11/2018	Evelyn Martins Gomes	Ingrid Fonseca	Proposta Inicial 1	R\$5.500,00	•
000000088	13/11/2018 11:40:45	13/11/2018	Pedro Freitas	Ingrid Fonseca	APROVADA	R\$1.100,00	•
			Clique	nara ed	itar a propos	ta	

No topo da proposta é possível visualizar o número, data de emissão, data de validade e valor total da proposta.

Proposta 0000000087	Data de 11/1	^{Emissão} 0/2018	Data de Valida 11/10/2	ade 2018	Valor Total R\$1.100,00
← 💾 ⊗ VISUALIZAR PROPOSTA	orxa Data de Emissão 00000087 11/10/20	Data de Validade Vali 18 11/10/2018 R\$	rTotal 11.100,00	Dade	os da Proposta
Dados da Proposta Dados Complementares CONTATO Nome / Razão S Caroline Ribeiro	Telefone 119593	00481		Wor	kflow da Proposta
CPF / CN9 CAMPANHA Campanha Vendas 001	E-Mail caroline	@email.com.br		Wor	kflow da Entrega
PRODUTOS E SERVIÇOS Item Produto / Serviço Que Selecione Recentration (20000) na jervedesare teo de mundo V 1	ntidade Valor Unitário R\$1.100,00	Valor Total Situação R\$1.100,00	do Item	Wor	kflow Financeiro

A Plataforma AiO! não permite que você altere as informações ao editar uma proposta criada anteriormente, você só é capaz de atualizar o Workflow da Proposta, Workflow Financeiro, Workflow de Entrega e Situação do Item.



ADICIONAR NOVA PROPOSTA



Para criar uma nova proposta, clique no ícone **ADICIONAR NOVA PROPOSTA** localizado no menu superior.

Observação: Só é permitido criar propostas para Contatos e/ou Leads que possuem um contato vinculado, por isso, antes de criar a proposta certifique-se que o cliente já foi cadastrado.

Preencha o campo de pesquisa para localizar o contato e clique em **Pesquisar:**

← 💾 ⊗		
ADICIONAR PROPOSTA		
Dados da Proposta Dados Complementares PESQUISAR CONTATO		
Nome / Razão S	Telefone	
CPF / CNPJ	E-Mail	
		Limpar Pesquisar

O AiO! Agent exibirá os contatos correspondentes à busca realizada:

CPF / CNPJ	Nome / Razão Social	Sobrenome / Nome Fantasia	Selecionar Contato
1111111111	Caroline	Ribeiro	

Clique para selecionar Contato

Em seguida, preencha os campos com os dados da proposta:

		SELECION	JAR	CAMPANHA	
SELECIONAR CAMPANNA		Selecione	а	campanha	da
Campanha	~	Proposta.	As	campanhas	são
		determina	adas	s pelo superv	isor.



SELECIONAR PRODUTOS E SERVIÇOS

Selecione o produto/serviço e a quantidade. Se necessário, selecione a situação do item.

AR PRODUTOS E SERVIÇOS				
Produto / Serviço	Quantidade	Valor Unitário	Valor Total	Situação do Item
	~ 1			~
				- Remover + Adicionar
	C <mark>lique para ad</mark>	icionar ou remov	ver produtos	4
	R PRODUTOS E SERVIÇOS Produto / Serviço	Produto / Serviço Quantidade	Produto / Serviço Quantidade Valor Unitário	Produto / Serviço Quantidade Valor Unitário Valor Total

- O valor unitário do produto é previamente cadastrado pelo administrador.
- O Valor total é calculado automaticamente de acordo com o Valor unitário x Quantidade.

SELECIONAR FORMA DE ENTREGA

Selecione a forma de entrega pré-definida pelo supervisor. O endereço será preenchido automaticamente de acordo com os dados já cadastrados do contato.

SELECIONAR FORMA DE ENTREGA

Forma de Entrega	Forma Entrega HOS				~
Local de Entrega			~	Data de Entrega	// 31
Logradouro				Número	
Complemento		Bairro		Cidade	
Estado		País		CEP	

SELECIONAR FORMA DE PAGAMENTO

Selecione uma forma de pagamento, o número de parcelas e data de vencimento. Em seguida, preencha os dados da conta bancária, cartão de crédito ou outra forma de pagamento selecionada.

FORMA DE PAG	AMENTO			
Forma de Pagto.	Debito em Conta ~ N. de Parcelas 0	\sim	Vencimento	10 ~
Banco	BRAD	\sim		
Agência	1382		Dígito	0
Conta	000000000		Dígito	0
Tipo da Conta	Corrente	\sim		

Observação: As formas de pagamento e alguns outros dados são pré-cadastrados pelo supervisor ou administrador da plataforma.



FORMA DE CONTATO

Você é capaz de selecionar uma forma de contato e a situação do contato. Os parâmetros são cadastrados pelo gestor da Plataforma.

SELECIONAR FORMA DE CONTATO

Forma de Contato Chat

Situação do Cont. Email Enviado

CÓDIGO EXTERNO

Se desejar, acrescente um código externo para identificar a proposta.

CÓDIGO EXTERNO

OBSERVAÇÕES

Em observações você pode acrescentar anotações sobre a proposta.

OBSERVAÇÕES

DADOS COMPLEMENTARES:

Ao lado da aba **Dados da Proposta**, clique em **Dados Complementares** para adicionar até 20 campos complementares. Os campos são personalizados e adicionados pelo seu supervisor.

Dados da Pro	posta	Dados Complementares		
Bandeira				
Numero Cartao				
VCC				



WORKFLOW

O Workflow permite a troca de informações entre as equipes. Através dessas abas, você e outros usuários podem acompanhar e/ou alterar o status da proposta e adicionar novas observações.

WORKFLOW DA PROPOSTA

Selecione o novo status e adicione uma observação:

SELECIONE O NOVO STATUS DA PROPOSTA								
Status Atual	Proposta Inicial 1	Vencimento Atual	11/10/2018					
Novo Status	P - APROVADA	Novo Vencimento	25/10/2018					

Ao selecionar o novo status, automaticamente a Plataforma adiciona uma nova data de vencimento para a proposta editada.

WORKFLOW DE ENTREGA

Em Workflow de Entrega selecione o status da entrega e adicione uma observação:



WORKFLOW FINANCEIRO

SELECIONE O NOVO STATUS DO PAGAMENTO

Status Atual	Aguardando Pagamento				
Novo Status	Pagamento Confirmado	~			

As três abas de Workflow do AiO! Agent exibe um campo de Observação para você adicionar novas anotações.

Observação



BLACKLST DE PROPOSTA

A Plataforma é capaz de impedir a criação de uma nova proposta com o mesmo status de uma proposta já existente para o mesmo cliente. Em caso de dúvidas, consulte seu supervisor.



PESQUISAR PROPOSTAS:

Você pode localizar uma proposta pelo cliente, data de emissão, campanha, data de vencimento, entre outros . Para isso, preencha os campos com o item desejado e clique em pesquisar:

ISTA DE PRO	OPOSTAS							Total de Propost
Pesquisa								
Proposta			Cliente			Documento		
Status		~	Campanha		~	Usuário		~
Data de Emissão	11	31	Data de Validade	11	31	Vencimento	11	31
Código Externo								
							Limpa	Pesquisar

Sempre que as listas de **Propostas, Leads** e/ou **Contatos** forem muito extensas, o **AiO!** Agent exibirá uma paginação acima da barra inferior da tela. Clique para avançar e visualizar mais itens.



REFRESH: Sempre que a Plataforma exibir este ícone , você pode utiliza-lo para atualizar as informações apresentadas na tela.





WWW.HOSANNATECNOLOGIA.COM.BR

